

SIMPLE. BETTER. DONE.



BUSINESS ANALYTICS VON WSW SOFTWARE

KPI-PAKET „AUFTRAGSBESTAND“: KENNZAHLEN ZUM AUFTRAGSBESTAND – KOMPAKT, ÜBERSICHTLICH UND IN ECHTZEIT

Schaffen Sie eine transparente Sicht auf aktuelle Kennzahlen zum Auftragsbestand – „out of the box“, übersichtlich und in Echtzeit mit dem vordefinierten, modularen KPI-Paket „Auftragsbestand“ von WSW Software.

Ein effizientes Kennzahlen-Reporting, am besten nahezu in Echtzeit, ist entscheidend für den Geschäftserfolg Ihres Unternehmens, besonders wenn Sie Zulieferer sind und mit Lieferplänen arbeiten. Der Kundenauftragsbestand ist dafür ein strategisch wichtiger Indikator.

Klare Sicht auf KPIs zum Auftragsbestand

Ein Knopfdruck, schon stehen alle relevanten Informationen und Kennzahlen zum Auftragsbestand bzw. Auftragsrückstand zur Verfügung – „out of the box“ und in Echtzeit, am Desktop-PC genauso wie mobil per Smartphone oder Tablet. Das modulare, vordefinierte KPI-Paket „Auftragsbestand“ von WSW Software macht dies möglich. Dieses SAP-basierte Add-on, das sich nahtlos und releasesicher in Ihre SAP-Landschaft integriert, schafft eine Transparenz, mit der Sie die Kapazitäten für Produktion und Versand vorausschauend planen und die Effizienz im Vertrieb und im Vertriebscontrolling erhöhen können.

In der modernen Geschäftswelt ist das ein wesentlicher Vorteil. Hinzu kommt die Tatsache, dass die auftragsbezogenen Kennzahlen kompakt und übersichtlich in einem Cockpit bzw. Dashboard visualisiert sind. Per Drill-down können Sie die KPIs auf die gewünschte Detailtiefe verfeinern und weiter

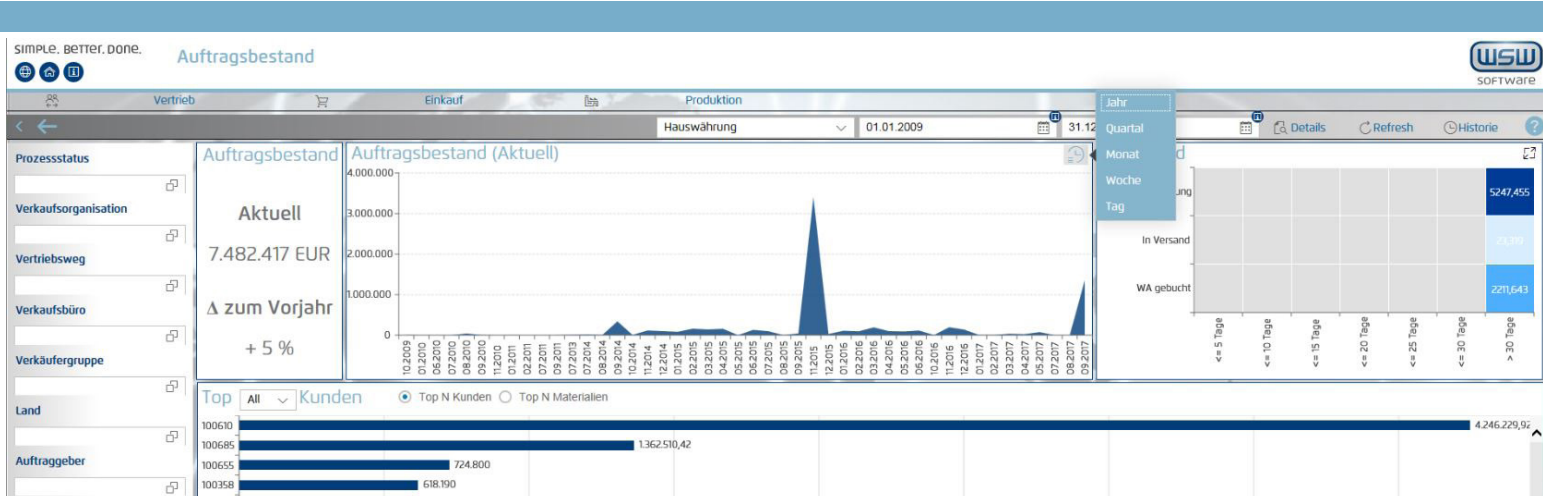
auswerten, falls nötig bis auf die Einteilungsebene im Vertriebsbeleg, die den Auftragsstatus anzeigt: etwa in Bezug auf Versand, Warenausgang oder Transit- und Konsignationsbestand.

Business Analytics Engine als Herzstück

Herzstück des KPI-Pakets ist eine Business Analytics Engine (BA Engine), die alle Daten und Parameter aus dem SAP-Vertriebsmodul (SAP SD) sammelt, berechnet und aufbereitet, die Sie zur Ermittlung des offenen Auftragsbestands benötigen:

- Offene Vertriebsbelege, nach Prozessstatus gruppiert
- SAP-Lieferpläne in allen Varianten inklusive aller relevanten Informationen (z.B. Abrufnummer und -datum oder Empfangsstelle)
- Mengenkennzahlen zu Aufträgen, bestätigten Aufträgen in Bezug auf Basis- und die Verkaufseinheit oder eine frei wählbare Einheit
- Wertkennzahlen in drei Währungen zum Netto- und Verrechnungswert oder zu Konditionszischensummen
- Standardpartnerrollen (Auftraggeber, Waren- und Rechnungsempfänger, Regulierer) und individuelle Partnerrollen
- Kundenkonsignationsbestände und Transitbestände für Aufträge und Lieferpläne

Mit unserem KPI-Paket „Auftragsbestand“ visualisieren Sie übersichtlich und in Echtzeit die dazu relevanten Kennzahlen, per Drill-down auch in der gewünschten Detailtiefe. Der Auftragsrückstand lässt sich für individuell definierte Zeiträume gruppiert darstellen.



Für die Echtzeitsicht auf die Kennzahlen sorgt ein Business-Analytics-Trigger, den wir von WSW Software unter Rückgriff auf Know-how aus der *SPEEDI*-Entwicklung realisiert haben. Er löst bei jeder Änderung im Zuge der Kundenauftragsbearbeitung, also auch bei der Lieferbearbeitung und der Faktura automatisch die Neuberechnung und -bewertung der relevanten KPIs aus.

Hohe Flexibilität beim Einsatz unter SAP-Software

Darüber hinaus bietet das KPI-Paket „Auftragsbestand“ eine enorme Flexibilität in Bezug auf den Einsatz im SAP-Umfeld. Es lässt sich, wie alle KPI-Pakete von WSW Software, sowohl unter SAP ERP oder SAP S/4HANA als auch in Verbindung mit SAP Business Warehouse (SAP BW) – on anyDB, powered by SAP HANA oder SAP BW/4HANA – oder ganz ohne BW nutzen.

Schnelle Installation per Transportauftrag

Die Installation geht zügig vonstatten, denn das KPI-Paket „Auftragsbestand“ wird per SAP-Transportauftrag direkt in das SAP-System eingespielt, in dem ein eigener Namensraum reserviert ist. Bei Bedarf können Sie das Paket mithilfe von Business Add-Ins (BADIs) an Ihre individuellen Anforderungen anpassen und erweitern, und das komplett SAP-konform.

Automatische Snapshots für Vergleichsanalysen

Ein weiteres Highlight sind automatische Snapshots, mit denen Sie regelmäßig Point-in-Time-Kopien Ihres Auftragsbestands erstellen können. Zeitpunkt und Detailtiefe bestimmen Sie selbst. Auf diese Weise entsteht eine Historie des Auftragsbestands, auf deren Grundlage Sie seine Entwicklung nachvollziehen und mit der des Vorjahres vergleichen können. Das liefert Ihnen wichtige Ansatzpunkte zur Optimierung der Prozesse in Vertrieb, Produktion und Versand.

Geballte Business-Analytics-Kompetenz

Bei der Implementierung von KPI-Paketen unterstützt Sie unser Geschäftsbereich Business Analytics von A bis Z mit geballter Kompetenz, alle Leistungen kommen aus einer Hand. Das umfasst auch die Auswahl des passenden Front-End-Tools, egal ob Sie sich für SAP Lumira 2.0, SAP BusinessObjects Analysis for Microsoft Office oder QlikView bzw. Qlik Sense von Qlik Software entscheiden.

Da das KPI-Paket „Auftragsbestand“ ständig weiterentwickelt wird, profitieren Sie umgehend von Verbesserungen und neuen Funktionen, die konkreten Nutzen bedeuten. Das nächste Release etwa enthält Funktionserweiterungen für den SD-Fakturierungsplan, die Klassifikation offener Aufträge nach Produktionsstatus bei Auftragsfertigung (Make to Order) und für die Detailsicht auf den Versandstatus.

KPI-Paket „Auftragsbestand“ – die Vorteile auf einen Blick

- Hohe Transparenz über den offenen Auftragsbestand durch Bereitstellung aller relevanten KPIs „out of the box“ und in Echtzeit
- Feingranulare, detaillierte Auswertungen per Drill-down bis auf die Einteilungsebene im Vertriebsbeleg
- Übersichtliche Visualisierung auch auf Mobilgeräten dank Nutzung moderner Front-End-Tools von SAP und Qlik
- Nahtlose Integration in SAP ERP und SAP S/4HANA und hohe Flexibilität in Bezug auf den Einsatz unter SAP-Software
- Einfache und schnelle Installation per Transportauftrag im WSW-eigenen Namensraum
- Unterstützung durch Know-how und Services von WSW Software, von A bis Z und aus einer Hand